

دليل المناظرة

بناء المهارة

والإقناع

قائمة المحتويات

01 مقدمة 3

02 هيكل المناظرة 4

03 الأدوار الأساسية 5

04 التحضير للمناظرة 6

05 تقنيات المناظرة الفعّالة 7

06 أنماط المناظرات الشائعة 8

07 معايير التقييم 8

08 المراجع 9

1. مقدمة

المناظرة مهارة أساسية تساعدك على التفكير النقدي والتعبير بوضوح عن آرائك. من خلال المناظرة، يمكنك إقناع الآخرين بوجهة نظرك بطريقة منظمة ومدعومة بالأدلة، وليس فقط بالتعبير العاطفي. هذا الدليل يشرح خطوات المناظرة، الأدوار، التقنيات، وكيفية التحضير بطريقة عملية وسهلة.



2. هيكل المناظرة

لماذا هذا مهم؟

لكي تكون المناظرة ناجحة، يجب أن يفهم الجميع كيف يتم تنظيمها. الهيكل يوضح من يتحدث، متى يتحدث، وما الذي يُقدّم من حجج وأدلة. معرفة الهيكل تساعدك على التركيز وعدم فقدان النقاط الأساسية.

- المقترح/القرار: الجملة التي يشملها النقاش، مثال: "وسائل التواصل الاجتماعي تسبب ضررًا أكبر من الفائدة".
- الفريق المؤيد: يدافع عن القرار.
- الفريق المعارض: يقدم حججًا ضد القرار.
- الخطب: مداخلات محددة الوقت لكل متحدث.
- الردود: تنفيذ حجج الفريق الآخر.
- الأسئلة/التدخلات: استفسارات أو اعتراضات من المحكّمين أو الجمهور.
- الكلمات الختامية: تلخيص وإقناع في نهاية الجلسة.
- قرار المحكّمين/الجمهور: تحديد الفريق الأكثر إقناعًا.

3. الأدوار الأساسية

لماذا هذا مهم؟

لكل شخص دور محدد في المناظرة. معرفة دورك والمهام المرتبطة به يساعدك على الأداء بثقة وعدم تداخل الكلام أو فقدان الوقت.

- المتحدثون:

- الأول المؤيد: يقدم تعريف القرار والحجج الأساسية.
- الأول المعارض: يرد على التعريف ويقدم أولى الردود.
- المتحدثون الوسط: يوسعون الحجج ويدعمونها بالأدلة ويردّون على خصمهم.
- المتحدثون الختاميون: يقدمون ملخصًا مركّزًا لإظهار تفوق فريقهم.

- الرئيس/المنسق: يدير الوقت ويعرّف المتحدثين ويضمن الالتزام بالقوانين.

- المحكّمون: يقيّمون الفرق على المحتوى، الأسلوب، والاستراتيجية.

- الجمهور: قد يشارك بالأسئلة أو التصويت ويظل الهدف الأساسي بالإقناع.

4. التحضير للمناظرة

لماذا هذا مهم؟

التحضير هو أساس نجاح أي مناظرة. إذا كنت مجهزاً بالأدلة والحجج، ستكون أكثر ثقة وستتمكن من الرد على حجج الخصم بسهولة.

- البحث: جمع المعلومات والأمثلة والإحصاءات المؤيدة.
- العصف الذهني: دراسة الحجج المحتملة للطرفين.
- التوقع: إعداد ردود على حجج الخصم مسبقاً.
- بناء الخطبة: مقدمة – عرض – خاتمة.
- التدريب: الالتزام بالوقت والانسجام بين الفريق.
- تنسيق الفريق: توزيع الأدوار وضمان التعاون.

5. تقنيات المناظرة الفعّالة

لماذا هذا مهم؟

احتى لو كانت حججك قوية، تحتاج إلى تقديمها بطريقة مقنعة. هذه التقنيات تساعدك على جذب انتباه الجمهور والمحكمين، وتقوية تأثير كلامك.

- بناء الحجج (PEEL): النقطة → الشرح → الدليل → الربط بالقرار.
- التفنيد: الاستماع جيدًا، ملاحظة نقاط ضعف الخصم، والرد بـ "قالوا... لكن نحن نقول...".
- التقنيات البلاغية:
 - المصدقية: الاعتماد على مصادر موثوقة.
 - العاطفة: سرد قصص أو أمثلة مؤثرة.
 - المنطق: تقديم تفسيرات وروابط واضحة.
- الإلقاء: وضوح، ثقة، تواصل بصري، تجنب الحشو.
- الاستراتيجية: ترتيب الحجج، مواجهة خصمك مباشرة، والتأطير لصالح موقفك.



6. أنماط المناظرات الشائعة

لماذا هذا مهم؟

معرفة الأنماط المختلفة تساعدك على اختيار الطريقة المناسبة للمناظرة بحسب الجمهور والمناسبة.

- البرلمان البريطاني: 4 فرق (2 مؤيدة، 2 معارضة).
- السياسية: تركيز على السياسات والأدلة التفصيلية.
- لينكولن-دوغلاس: فردية، تركيز على القيم والفلسفة.
- المنتدى العام: 2 ضد 2، مبسطة للجمهور العام.
- أوكسفورد: فريق مؤيد مقابل فريق معارض، تصويت الجمهور.

7 معايير التقييم

لماذا هذا مهم؟

لتعرف كيف سيقوم المحكمون والجمهور، يجب أن تفهم ما الذي يبحثون عنه: قوة الحجج، طريقة العرض، وتنظيم النقاش.

- المحتوى: قوة الحجج والأدلة.
- الأسلوب: وضوح الإلقاء، الثقة، وجاذبية العرض.
- الاستراتيجية: التنظيم، التعاون داخل الفريق، وإدارة الوقت.

8. المراجع

- IDEA – International Debate Education Association
- محتوى: تعريف المناظرة، هيكلها، أدوار الفرق، القواعد الأساسية، أنواع المناظرات.
- رابط: <https://idebate.org/resources>
- NDI – Youth Advocacy & Leadership Toolkit
- محتوى: خطوات التحضير للمناظرة، بناء الحجج، الردود، التنظيم الجماعي للفرق.
- رابط: <https://www.ndi.org/youth-toolkit>
- موقع موضوع – تعريف المناظرة وأهدافها
- محتوى: شرح مبسط للمناظرة، الفرق بين الفريق المؤيد والمعارض، الهدف من النقاش.
- رابط: https://mawdoo3.com/ما_هي_المناظرة
- رسالة الجامعة – فن المناظرة
- محتوى: وصف عملي للمناظرة الرسمية، الهيكل الزمني، دور المتحدثين والمحكمين، استخدام الأدلة.
- رابط: <https://rs.ksu.edu.sa/ar/issue-1358/15269>
- مجلة هي – أفضل الطرق للاستعداد لعروض المناظرة
- محتوى: خطوات التحضير: البحث، جمع المعلومات، بناء الخطبة، التدريب، توزيع الأدوار.
- رابط: <https://www.hiamag.com/لايف-ستايل/تطوير-الذات/1733266-أفضل-الطرق-للاستعداد-لعروض-المناظرة>
- دراسة أكاديمية – آليات التأثير والإقناع في خطاب المناظرة (جامعة بورسعيد)
- محتوى: البلاغة، أساليب الإقناع، استخدام الأدلة، الرد على حجج الخصم.
- رابط: [IDEA – International Debate Education Association](https://www.ksu.edu.sa/ar/issue-1358/15269)